

FUNCTIEOMSCHRIJVING

Functie : Sales manager
Uren : 40 per week
Datum : 28 augustus 2025

Omschrijving

Je hebt een brede functie en je taken bestaan uit het maken van offertes voor dealers, het uitwerken van orders en het maken van technische omschrijvingen van projecten. Je hebt daarbij veel contact met de klant, de afdeling engineering en productie. Verder zoek je actief naar nieuwe dealers in het buitenland om het netwerk uit te breiden. Je denkt mee over onze online activiteiten en wijze van adverteren en brengt ideeën in over vernieuwingen in het productaanbod. Het betreft een binnendienst functie.

Taken

- Klanten te woord staan en/of adviseren per telefoon of email
- Het maken van calculaties en het opstellen van offertes
- Uitwerken van ingekomen orders
- Uitbreiding van het dealernetwerk in het buitenland
- Het meedenken over marketingactiviteiten en initiatieven

Kwalificaties

- Je hebt HBO werk- en denkniveau en een relevante opleiding in sales
- Je hebt technische kennis van bouwproducten
- Je kunt zowel zelfstandig als in teamverband werken
- Je denkt proactief mee en geeft graag je persoonlijke inbreng
- Je bent sociaal en communicatief vaardig in Nederlands en Engels. Duits is een pré
- Je herkent je in- en conformeert je aan de kernwaarden van de organisatie

Arbeidsvoorwaarden

- Een veelzijdige baan met een grote mate van zelfstandigheid
- Ons bedrijf kent een informele, ongedwongen werksfeer
- Uitstekend salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden
- Snoei valt onder de CAO Metaal en Techniek en onder het pensioenfonds PMT
- Jaarlijks 25 vrije dagen en 13 ADV dagen (o.b.v. fulltime)